



「呉市販路拡大セミナーの成果発表会」について

1 趣旨

事業者の販路の拡大を効果的・効率的に行い、戦略的な視点に立った“経営力”を養うため、「呉市販路拡大セミナー（第5期・全8回）」を半年間にわたって開講しています。

最終日には、これまでの集大成として、受講者による成果発表会（今後の経営方針の表明）を実施します。

今回は、成果発表後に、様々な方との交流を図るため、修了生も含めた自社商品・サービス等の展示・交流会を実施しますので、取材いただきますようよろしくお願いいたします。

2 日時

令和4年11月29日（火）13時～15時 成果発表会

15時～16時 自社商品・サービス等の展示・交流会

4 発表者

呉市内事業者7名
※右表参照

会社名	受講者	分類	商材
cinéma (シネマ)	上原 史也	美容業	ヘアースタイルング
loup (ル-)	藤川 友里恵	販売業	韓国アパレル
七国見山養蜂園	西村 達哉	農業, 養蜂業	ハチミツ
日野(株)	日野 皓文	不動産業	不動産
STORBRIDGE (ストブリッジ)	天本 雅也	飲食業, 宿泊業	カフェ, 民宿
(有)きたずみ	對川 道香	販売業	呉服
安芸灘わかめ	沖田 和博	水産業, 製造業	加工水産物 (わかめ, うに)

5 聴講者

発表者の家族や所属事業所の従業員等、呉市販路拡大セミナー修了生、来年度受講希望者、呉商工会議所、呉広域商工会、中小企業家同友会呉事務所、（公財）くれ産業振興センター、市議会議員、市職員、マスコミ

※当日は、各事業者の今後の戦略など企業情報が披露される予定であり、秘密の漏洩を防ぐため、事業者を含む一般の方の聴講は不可とし、不特定多数の者が目にするSNS等での発信は行っていません。

6 講師

臼井 純子（オフィス・ウスイ代表） ※別紙参照

7 発表内容

各受講者が、会社や商品の紹介、将来の展望など、セミナーで培った知識や技法を元に作成した資料に基づきプレゼンテーションを行います。

講師のプロフィール

《氏名》

白井 純子 (オフィス・ウスイ代表, NPO 法人日本風景街道コミュニティ理事)



《略歴》

- カリフォルニア大学ロサンゼルス校経済学部卒業後, (株)西武百貨店 経営企画部担当部長を経て, 経済企画庁物価局物価管理室に出向。1997年, 株式会社富士通総研入社。同社 PPP(Public Private Partnership)推進室長, 取締役公共コンサルティング事業部長, エグゼクティブコンサルタント, PPP推進担当理事を経て, 現在オフィス・ウスイ代表。
- 官民協働による地域情報化, 地域活性化(観光振興, 産業振興)などのプロジェクトに多数携わり, 「地域を元気にする」のが天職と活動中。
- 2009年から, 国が認定する地域おこしのスペシャリスト, 地域活性化伝師及び地域力創造アドバイザーに就任。また, 国の審議会・委員会の委員, 高知県の委員会委員, 地方自治体職員研修講師等, 現在も活動中。
- 2010年から2021年まで, 高知県で地域の人材育成を目指す「目指せ! 弥太郎 商人塾」塾長として活動。土佐MBAアドバイザー兼任。
- 2018年から2020年まで, くれワンダーランド構想推進会議の構成員。
- 2021年から, 呉市中小企業・小規模企業振興会議アドバイザー。

《著作》

- 『価格革命と流通革新』(共著) 日本経済新聞社
- 『戦略的アウトソーシング実践活用法』(共著) 日本法令
- 『リレーション・プロセス・マネジメント』(編著) ダイアモンド社
- 『高齢社会の福祉サービス』(共著) 東京大学出版会
- 『PPPが地域を変える～アウトソーシングを超えて～官民協働の進化形』
(共著) ぎょうせい
- 『移住者・受入者のための移住・交流ハンドブック』(共著) ぎょうせい

《取組概要》

- 地域活性化にかかわるさまざまな事業について, 経営視点から事業の構築, マーケティング, 商品開発, プロモーション, 継続的な運営手法, 経営全般についてアドバイスをおこなっています。
- 地域の資源「ひと, もの, 金, 情報」の有効な活用方法, 人材発掘と育成など, その地域の特性を活かした地域活性化策(観光, 産業振興, 移住・交流など)を, 地域の住民とともに, 地域に根付くやり方で実施していくことを何より大切に, 取り組んでいます。
- 地域の事業者の「家業」をどう「企業」まで底上げしていくか, 経営のイロハについてわかりやすく指導・育成を実施しています。
- 高知県の「目指せ! 弥太郎 商人塾」においては, 塾長として2010年から2021年まで「経営戦略クラス」を開講し, 地域の事業者240名の育成に取り組みました。